

株式会社ピーク・ワン

データ管理サービスのご紹介

peak1

EVENT & Creative

株式会社ピーク・ワン

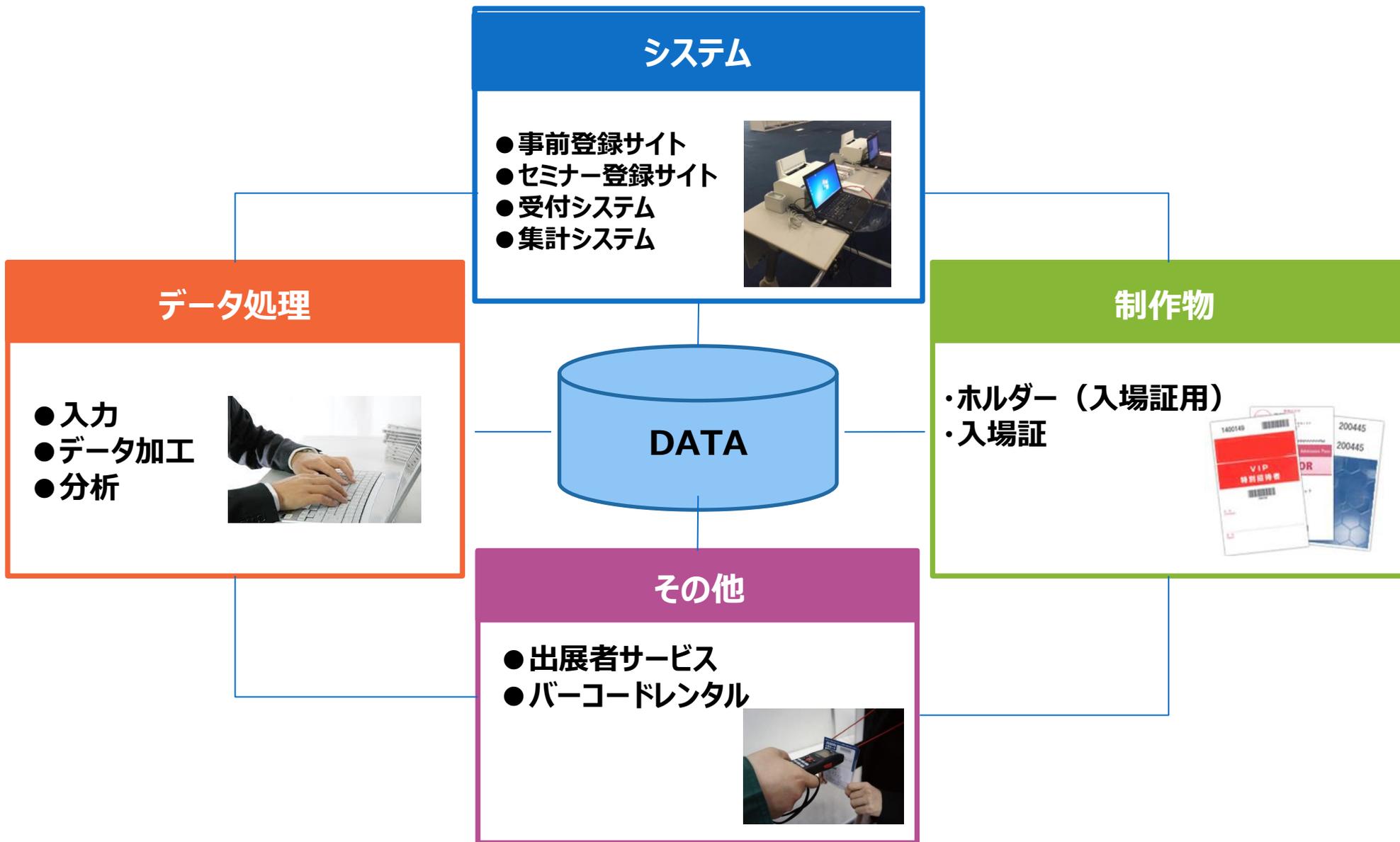
〒101-0054
東京都千代田区神田錦町3-23
メットライフ神田錦町ビル4階
tel.03-5577-3368

202108

ミッション

**クライアントの財産である「データ」を
最後まで護り続けることが
我々の最大のミッションです。**

展示会・イベントであれば申込から納品まで、
キャンペーンであればリードの獲得から生成までを、
そして、その過程では
どこから、どのようにして取得し、どうやって運用すれば
クライアントおよび登録者の満足度が、より高まるのかを
クライアントとともに考え抜きます。



概要

昨今開催されている多くの展示会や企業イベント、セミナーでは、**QRコードやバーコードシステム、携帯端末**が、導入されています。
名刺情報をデータ化⇒来場者にはIDを設定⇒リーダーで読んだIDをマッチング
簡単に来場者情報をデータ化することができます。

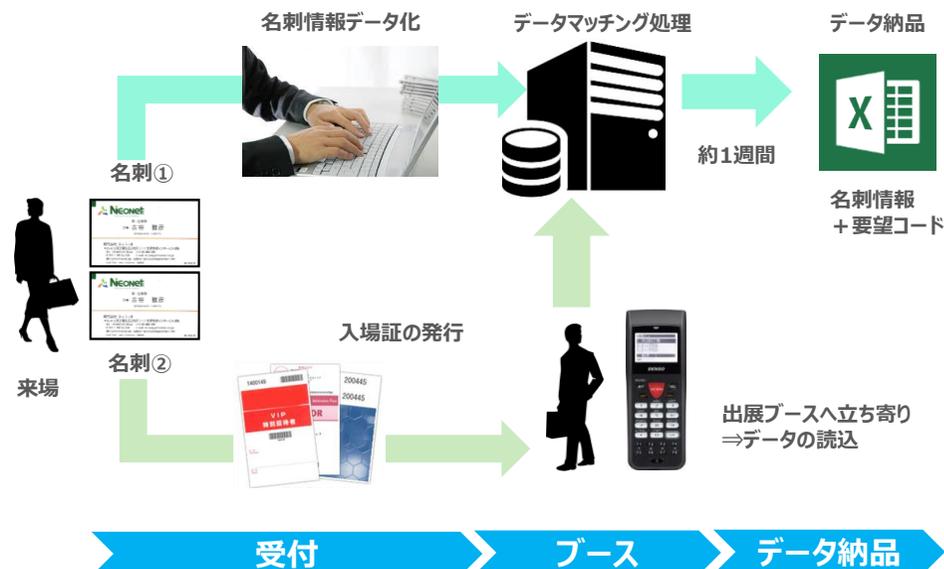


⇒展示会終了後に、納品データ（エクセル）を利用し、お客様へスムーズにフォロー、営業活動することが可能です。

メリット

- より多くの名刺情報の入手が可能**
⇒名刺交換だと敷居が高い⇒気軽に読み取り
- データの有効活用⇒売上アップ**
⇒エクセルデータ納品の為、加工も容易
営業活動に有効活用可能
- セキュリティの確保**
⇒特にバーコードには数字のID情報のみ
万が一紛失した場合でも情報漏洩なし
- 多くの名刺を持ち歩く必要なし**

運用



スムーズな受付、演出力、そしてリアルタイム来場確認

① 事前登録

② 当日受付

③ データ集計



※サーバーにデータ蓄積 (AWSサーバー)



■ 様々な出力方法



紙面だけではなく、スマホ、タブレット上のバーコード読込もOK
 ※バーコード (1次元)
 QRコード (2次元) もOK

集計システムを使い、時間別、職種別等、ニーズに合った来場者集計が可能です。

- 名刺情報 + アンケート登録
 - バーコード付きメール送付
- ※出力方法多数

- 入場証を出力・発行
- 事前に準備した入場証手渡し
- 受付なし

- 入口やブースで読取り
- ⇒ 来場者数 集計

来場登録・変更、来場数の把握、当日の入室管理をオールインワンで提供

TOP画面



登録方法や個人情報
取り扱いについての説明

基本情報登録



名刺情報
アンケート登録

セミナー申込み



登録状況、
満席時の締め切り等
リアルタイムで管理

マイページ



修正・キャンセル
可能

出力



様々な出力方法

オプション

■ 競合チェック機能
⇒ 競合他社チェック

その場で名札出力 ⇒ 演出力UP リアルタイム通知 ⇒ 来場の到着管理



来場者通知管理オプション

モニタリング機能

受付通過数をリアルタイムでモニター表示可能

..... 来場者人数 / 未対応来場者一覧

	1日目	2日目	合計
合計	3人	8人	11人

御所属	御芳名	担当者	来場時刻	状態

携帯通知機能

到着時に、アテンド担当者へ通知を配信



テスト 一郎 様
受付にお客様がご来場されました。
受付時間：2016年
10月13日10時00分

入口でデータを読み込むことにより、会期終了後すぐに集計報告が可能



図2：【主催者様】システム活用メリット：集計システム

項目	内容
日時	日別集計
会場	会場区分毎集計
業種	業種別集計
時間	時間帯別集計
リピーター	リピーター集計

集計方法

リーダで読み取ったデータを、随時取り込みます。

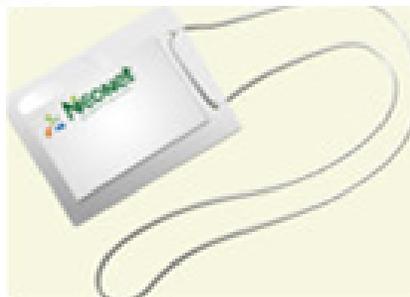
メリットは？

■ 会期中

会期終了後、すぐに集計報告が可能
カスタマイズ次第で業種、時間別集計も可能！

■ 会期後

報告書として、提出することが可能です。



入場証・ホルダー

入場証制作

業種や職種により色分けを行い、即座に判別できる要素の追加等数多くの実績、経験に基づき提案いたします。

オリジナルカードホルダー

弊社のホルダーは、柔らかく安全、入場証が素早く入り、コンパクトで軽量の仕様となっております。



バーコードリーダー活用サービス

ハンディタイプのバーコードリーダー（バーコード、QR）は、様々なシーンで活躍いたします。
例えば・・・

- ・多くの名刺情報を取得したい
- ・来場者の関心度をデータ化したい
- ・人気商品をデータ化したい
- ・アンケートと一緒にデータ化したい



- ・ご利用のバーコードリーダーを返却
- ・弊社でデータ処理⇒納品

よりスピーディーに



- ・来場者に対して、御礼メール送信
- ・データの絞り込みにより、営業アプローチ



よりニーズに合わせて

- ・成果につながる(営業支援)

要望コード表		キャンセル	
001	新規A(購買確度高)	011	当日担当:佐々木
002	新規B(購買確度中)	012	当日担当:村上
003	新規C(購買確度低)	013	会期後担当営業:吉野
004		014	会期後担当営業:吉野
005	製品関心:○○○	015	
006	製品関心:△△△	016	会期後アクション:訪問デモ
007	製品関心:□□□	017	会期後アクション:セミナー参加希望
008		018	会期後アクション:資料郵送
009	当日行動:デモ&資料お渡し	019	会期後アクション:TEL
010	当日行動:資料お渡しのみ	020	会期後アクション:メールのみ



株式会社ピーク・ワン（旧ネオネット）では、バーコードシステムの先駆けとして、多種多様な業種、イベント・展示会において、クライアントと来場者の橋渡しを行っています。

イベント名	会場	システム	来場管理	出展者サービス
イーコマース展	東京ビックサイト		○	○
マーケティングテクノロジーフェア	東京ビックサイト		○	○
国際ウェルディングショー	東京ビックサイト	○	○	○
OPIE	パシフィコ横浜	○	○	○
JECA Fair	東京ビックサイト	○	○	○
PV JAPAN	パシフィコ横浜		○	○
国際モダンホスピタルショー	東京ビックサイト	○	○	○
SENSOR EXPO	東京ビックサイト		○	○
CEATEC JAPAN	幕張メッセ		○	○
Tokyo Pack	東京ビックサイト	○	○	○
粉体工業展	インテックス大阪		○	○
JPCA Show	東京ビックサイト	○	○	○
JFW JAPAN CREATION	東京国際フォーラム		○	
コールセンター展	池袋サンシャインシティ		○	○
Tソリューションフェア	—		○	○
エンジョイH	各地	○		

Your best tailor-made solution company

www.peak-1.co.jp